

会社案内

株式会社 ITコミュニケーションズ



会社案内

名 称 :	株式会社 ITコミュニケーションズ (日本経済広告社 グループ)
代 表 者 :	代表取締役社長 池田 俊幸
所 在 地 :	〒101-0052 千代田区神田小川町2-5-1 オーク神田小川町ビル 7F
連 絡 先 :	TEL : 03-5282-8081(代表) FAX : 03-5282-8089
設 立 :	2007年4月※株式会社日本経済広告社 (ADEX) より分社
資 本 金 :	6,000万円
U R L :	https://www.it-comm.co.jp

デジタル領域に特化したマーケティングエージェンシーとして分社化

【主なサービス】

○総合広告サービス

媒体を活用して貴社に最適なメディアプランニングをご提案

○販促企画・制作・運営

スピード&クオリティで対応する「販促企画」「制作」「運営」

○マーケティング支援

「生活者の声」の分析支援から活用方法の支援を
ワンストップでご提供

○リードファインディングツール「シナプス」

未来の顧客を見つける、個人・企業名がわかるアクセス解析を実現
する「シナプス」

○WEB制作・運用

広告のLanding Pageやインタラクティブなキャンペーンサイト、
さらにコーポレートの公式サイトまで目的を実現するための最適なWEBサイト制
作/運用をご提供

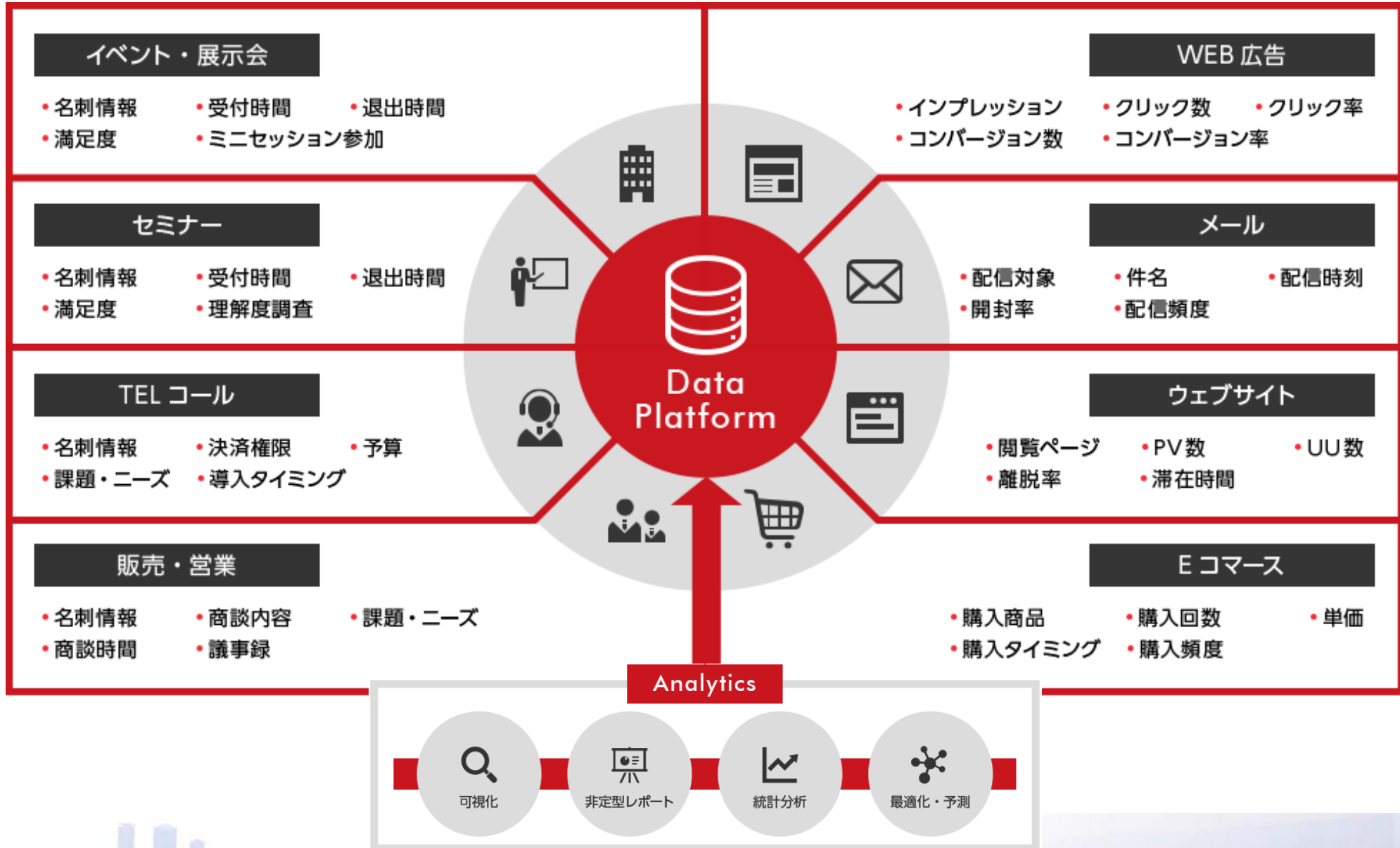
○展示会・セミナー・イベント

"売り"を実現する企画力と運営力で「展示会・セミナー・イベント」をサポート」

○システム開発

マーケティング、経営戦略をサポートするITシステムの構築

ITコミュニケーションズが目指しているところ



主要クライアント



取引企業約 **150**社

個人単位でWebサイト上での動きを 「見える化」するアクセス解析ツール

The logo for Shinaps, featuring the Japanese characters "シナプス" (Shinaps) in white, bold, sans-serif font, centered within a solid blue rectangular background.

シナプス

未来の顧客が見つかるリードファインディングツール

シナプスが活用できる領域：B2Bのマーケティング・営業

リードジェネレーション

リードナーチャリング

セールス



シナプスでできること

1. 自社サイト訪問者の個人を特定



No.	日時	ビジターID	企業名・企業名(別)・(IP別)	アクセスのあったページ	流入元	検索履歴
1	2022-09-31 13:43:18 2022-09-31 13:44:11	85a2d05	株式会社 〇〇〇 (株式会社 〇〇〇)	ニュースリリース「会社情報」 ITコミュニケーションズ /company/press-release	直接検索(Google)	0 8 13 2
2	2022-09-31 13:11:01 2022-09-31 13:18:38	85a2d05	株式会社 〇〇〇 (株式会社 〇〇〇)	ITトップページ	直接検索(Google)	3 16 16 1
3	2022-09-31 11:40:31 2022-09-31 11:41:01	85a2d05	株式会社 〇〇〇 (株式会社 〇〇〇)	ITトップページ	直接検索(Google)	3 1 1 1
4	2022-09-31 11:40:31 2022-09-31 11:41:01	85a2d05	株式会社 〇〇〇 (株式会社 〇〇〇)	ITトップページ	直接検索(Google)	3 1 1 1
5	2022-09-31 11:40:31 2022-09-31 11:41:01	85a2d05	株式会社 〇〇〇 (株式会社 〇〇〇)	ITトップページ	直接検索(Google)	3 1 1 1
6	2022-09-31 11:40:31 2022-09-31 11:41:01	85a2d05	株式会社 〇〇〇 (株式会社 〇〇〇)	ITトップページ	直接検索(Google)	3 1 1 1
7	2022-09-31 11:40:31 2022-09-31 11:41:01	85a2d05	株式会社 〇〇〇 (株式会社 〇〇〇)	ITトップページ	直接検索(Google)	3 1 1 1
8	2022-09-31 11:40:31 2022-09-31 11:41:01	85a2d05	株式会社 〇〇〇 (株式会社 〇〇〇)	ITトップページ	直接検索(Google)	3 1 1 1

サイト訪問者の興味やモチベーションが見えてくる

シナプスでできること

2.今まで見逃していた見込み客を抽出



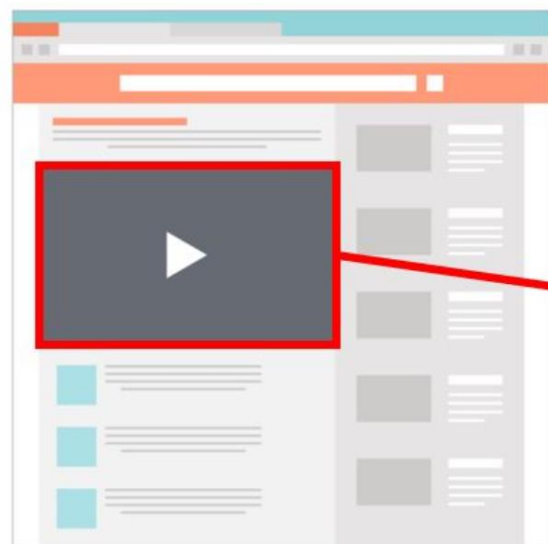
シナプスでできること

3.アクションタイミングを**自動で通知**



シナプスでできること

4. 自社Webサイト内動画の視聴者計測



- ・氏名
- ・企業名
- ・メールアドレス
- ・業種

- ・動画コンテンツ名
- ・動画視聴時間
- ・訪問ページ
- ・ページ滞在時間

自社動画コンテンツへのユーザー接触傾向を把握

対応動画プラットフォーム：Youtube、Brightcove、等

【ご参考】 シナプスの価格

初期費用

100,000円

月額費用

10,000円～

ページビュー（月間）	月額費用
～5,000 PV	10,000 円
～10,000 PV	20,000 円
～15,000 PV	30,000 円
～20,000 PV	40,000 円
～30,000 PV	50,000 円

※以降の価格帯につきましてはお問い合わせください。

最低利用期間
3か月以上

異なるドメイン間を
計測しても追加費用なし

複数ユーザーアカウント
を発行しても追加費用なし

活用事例① 化学関連メーカー

インサイドセールス部門のアポイント獲得率の向上

①

メール送信 (am8:30)

(ハウスリスト : 7,000件)



②

抽出する (pm1:00)

(商品ページは3 PV以上)

③

電話する (pm3:00)

(フォローコール : 35件)

12件のアポイント (アポ率30%以上)

活用事例② セキュリティサービス事業者

過去問い合わせ顧客へ掘り起しメールを送信、ページ閲覧した企業へ再度クロージング

①

メール送信

(過去問い合わせ顧客のリスト)



②

抽出する

(製品ページに10PV以上)



③

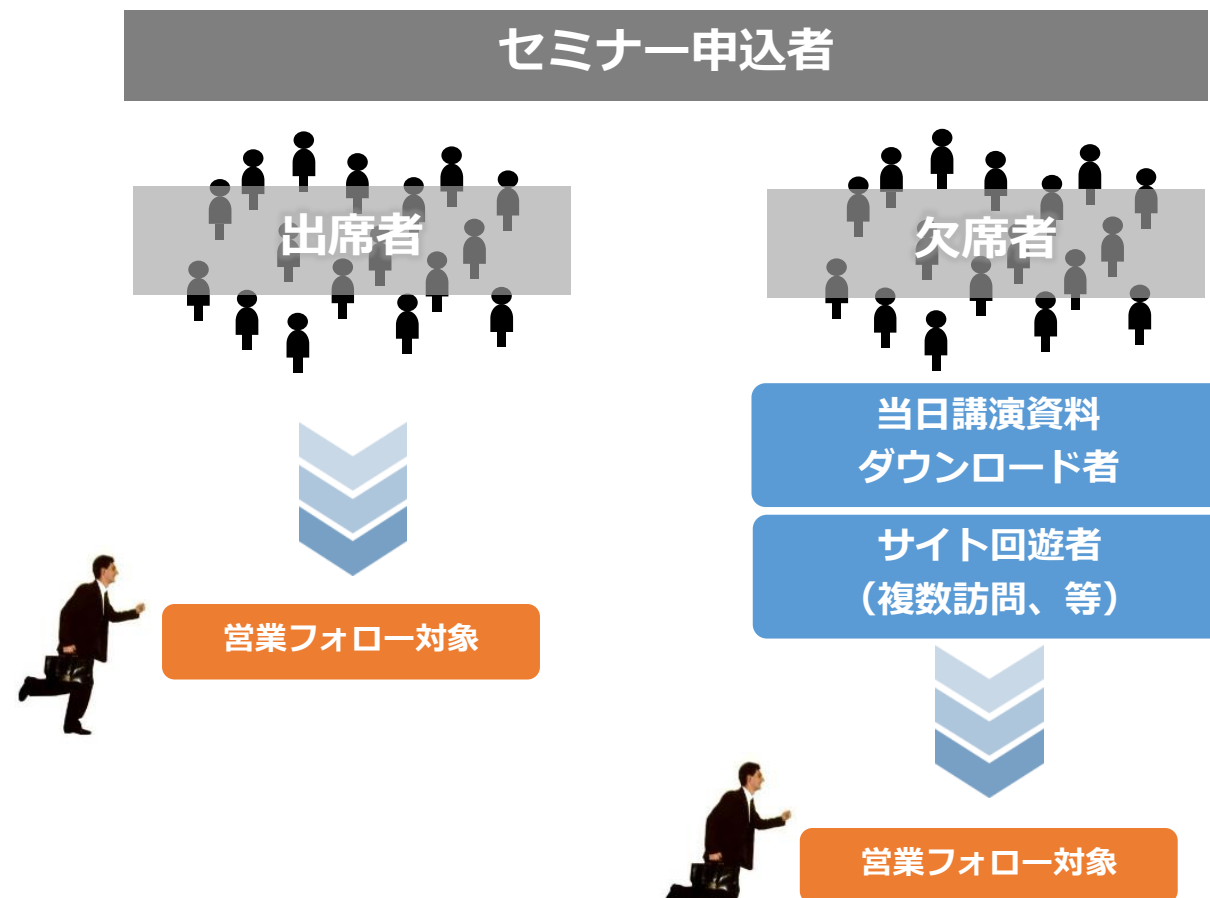
電話する

(製品販売のクロージング)

月間 平均約100万円以上の売上

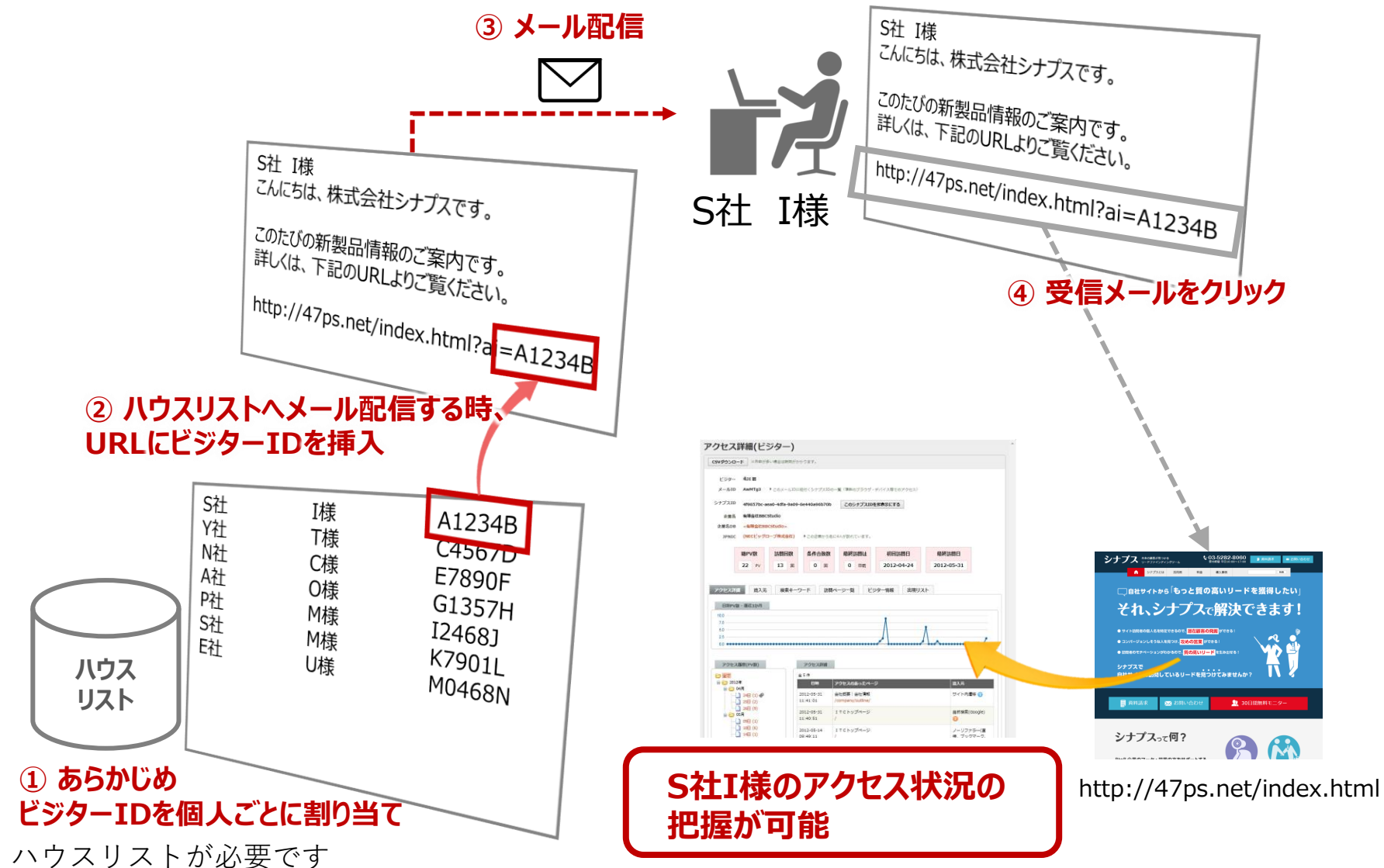
活用事例③ 情報システム関連メーカー

セミナー申込者のうち、欠席者の中からも優良リードを発掘



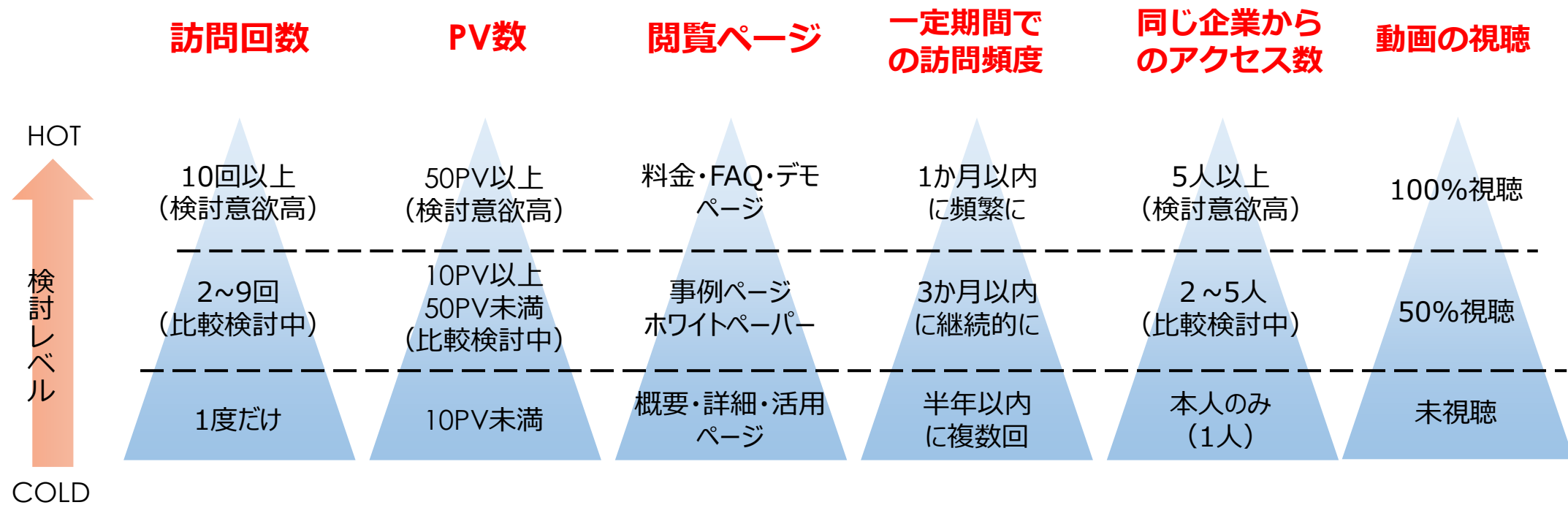
欠席者からも優良なリードの獲得

シナプスの個人特定のしくみ



代表的な検証ポイント

顧客の状態をアクセス解析から把握するためのポイント



【例】

- ・ **訪問回数**が5回以上でかつ**LP①へのアクセス**が10PV以上ある人を抽出
- ・ **直近3か月以内**に**訪問回数**が10回以上ある人を抽出

他には滞在時間、流入元、流入キーワード、など

IT Communications

ご清聴ありがとうございました

