



LEAGLE



OPPOサーチ12

直近案件紹介サービスOPPOサーチ12とは？ ～ 案件受注に至るプロセスの変革 ～

自己紹介

名前：竹川 和喜（たけがわ かずき）

出身：兵庫県神戸市

2010年9月 立命館大学経営学部 卒業

2010年11月 リーグル株式会社 入社

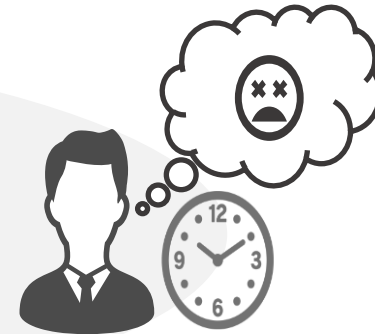
2020年6月 新規事業開発部 発足



営業・マーケティング担当者の課題

営業担当者

- ☑ 今期の数字を求められるが、案件獲得に苦戦している。
- ☑ インサイドセールスを立ち上げたが、即効性のある成果が出せていない。
- ☑ 名刺情報は増える一方で、必要なタイミングでフォローできていない。
- ☑ 検討時期が不明なリードに対応する時間がない。



マーケティング担当者

- ☑ リード獲得数よりも案件数が重視されだした。
- ☑ メルマガ配信のみで、ナーチャリングできていない。
- ☑ MAツールを導入したが、スコアリングに必要なコンテンツが準備できない。
- ☑ 営業からの要求が高く、引き継ぎ可能なリードに限りがある。



リーグルの新規事業



ITベンダー向け
～営業プロセスを変革する！～

OPOサーチ12

平日 9:00-18:00
03-4405-0972

資料ダウンロード

お問い合わせ

ホーム ご利用の流れ よくあるご質問 製品・サービス資料を掲載する セミナー ログイン

IT特化

新規案件獲得は
OPOサーチ12で解決！

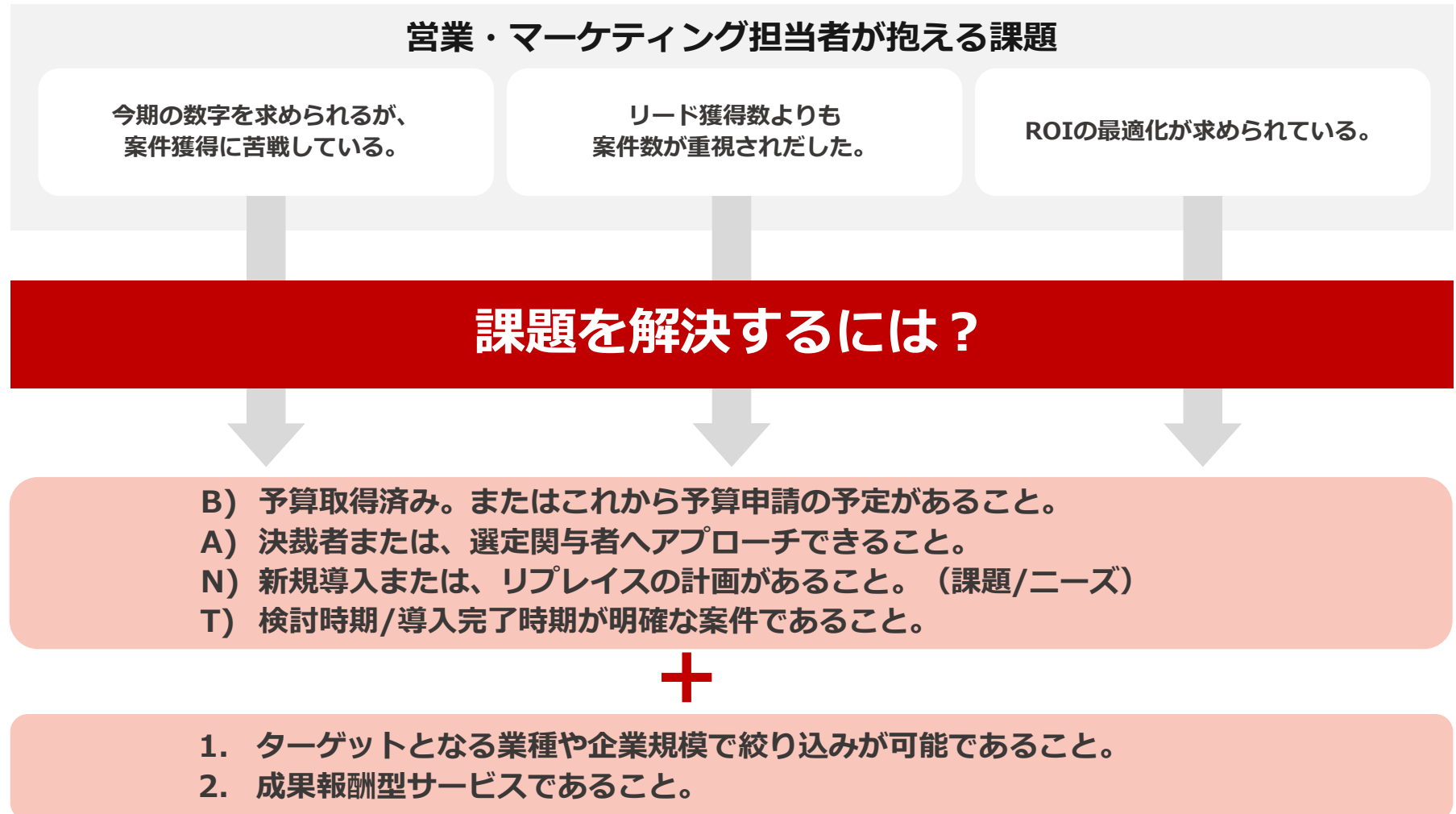
\ 2000万以上の直近導入検討案件が多数 /

資料請求（簡単15秒！）



OPOサーチ12に公開中の直近案件情報を確認し、
今すぐ提案の機会を獲得しよう！

課題・問題点を解決するためには



MYPAGE

マイページ

ブックマーク管理

エントリー管理

案件検索

約款

案件詳細

見積もり、エントリーする場合は「見積もり、エントリー」ボタンをクリックしてください。
発注をする場合は「発注」ボタンをクリックしてください。

新着通知

企業属性

中部地方

製造業

従業員
500-1000名未満

売上
100-500億円未満

案件概要

案件詳細

申込み

立場

起案・検討する立場

新規導入/入れ替えの理由（記載）

現在利用している販売管理システムが導入から17年ほど経過して老朽化している。古いプラットフォーム(.NET1.0/Oracle9i)で動作しており弊社独自の業務仕様でカスタマイズを行っているため既存のパッケージ適用は難しいと考えている。

新規導入/入れ替えの理由（目指すもの）

既存機能を活かしつつ、改善できる部分を見直し新しいプラットフォーム上で利用を希望。
DBはAWS上のAurora(PostgreSQL)を利用したい。

検討状況

RFP作成のに向けた情報収集段階

予算進捗状況

これから予算申請

予算感

1年間の費用感

予算感（金額）

2,000万円未満

予定終了時期

2021-10-01

新規導入/入れ替え完了時期

2022-06-30

コンペ実施の有無

実施しない

見積もり、エントリー

発注

コメント

新規でスレッドを作成する場合は、質問したい項目を選択し、質問内容を入力後に投稿ボタンのクリックください。

既にスレッドが作成されている場合は、スレッド内にある「コメントする」をクリックし、質問内容を入力後に投稿ボタンのクリックください。

尚、コメントでのやり取りは全ての会員に公開されるため、記載内容にご注意ください。また、コメントでの連絡先交換は禁止しています。

新規導入/入れ替えの理由（目指すもの）(6)

検討状況(3)

予算感（金額）(3)

質問の項目を選択してください

...

...コメントを入力してください

コメント（チャット）について


MYPAGE
マイページ

ブックマーク管理 エントリー管理 案件検索

案件詳細

見送り、エントリーする場合は「見送り、エントリー」ボタンをクリックしてください。
発注をする場合は「発注」ボタンをクリックしてください。

所属先地域	中部地方
業種	製造業
従業員	500-1000名未満
売上	100-500億円未満
案件カテゴリ	生産・在庫・販売管理システム
案件名	販売管理システムのリプレイス
段階	起案・検討する立場
新規導入/入れ替えの理由（他選）	現在利用している販売管理システムが導入から17年ほど経過して老朽化している。古いプラットフォーム(.NET1.0/Oracle9i)で動作しており弊社独自の業務仕様でカスタマイズを行っているため既存のパッケージ適用は難しいと考えている。
新規導入/入れ替えの理由（自選のもの）	既存機能を活かしつつ、改善できる部分を見直し新しいプラットフォーム上で利用を希望。DBはAWS上のAurora(PostgreSQL)を利用したい。
検討状況	RFP作成のに向けた情報収集段階
予算発注状況	これから予算申請
予算感	1年間の費用感
予算感（金額）	2,000万円未満
問い合わせ開始	2021-10-01
新規導入/入れ替え完了時期	2022-06-30
コスト削減の利権	実施しない

見送り、エントリー
発注

コメント

新規でスレッドを作成する場合は、質問したい項目を選択し、質問内容を入力後に投稿ボタンのクリックください。

既にスレッドが作成されている場合は、スレッド内にある「コメントする」をクリックし、質問内容を入力後に投稿ボタンのクリックください。

尚、コメントでのやり取りは全ての会員に公開されるため、記載内容にご注意ください。また、コメントでの誹謗中傷は禁止しています。

新規導入/入れ替えの理由（自選のもの）(6)

検討状況(3)

予算感（金額）(3)

質問の項目を選択してください

コメントを入力してください

新規導入/入れ替えの理由（自選のもの）(6)

2021年01月27日

はじめまして。
本案件は、パッケージ製品は提案不可、現行システムのプラットフォーム移行という認識でよろしいでしょうか？

■ ID 4lady

2021年01月28日

ご連絡ありがとうございます。
パッケージ製品は不可というわけでは御座いませんが以前から各社パッケージ製品を検討して弊社独自の運用に合わせる事が難しいと判断しました。
よって現行システムのプラットフォームと検討しております。
サーバ：オンプレ仮想サーバ（Virtuozzo）
開発環境：.NET1.0 > 最新版
■ ID 2YrKE

2021年02月01日

質問事項へ回答いたしました。
御提案の可否について

2021年02月16日

...

検討状況(3)

2021年02月19日

はじめまして。ひとつご確認させてください。
既存のOracle DB 9iの保守に対して現在も年間ソフトウェア保守料（ライセンス費用の22%）をお支払いされているのでしょうか。
もしまだ年間の保守料をお支払いされているのであれば新しいシステムが立ち上がるまでの期間、その費用を半額にする既存システムのコスト削減のご提案可能でございます。

■ ID 4tdeg

2021年02月22日

ご連絡ありがとうございます。
ライセンス保守料の見直しに関しては現在ありませんのでご提案は不要です。

■ ID 2YrKE

2021年03月09日

折り返しのご連絡が遅くなり申し訳ありません。
現在ライセンス保守の見直しは行っておりません。承知いたしました。
ありがとうございます。

コメントする

予算感（金額）(3)

2021年01月27日

立て続けに失礼いたします。
記載の予算感は、環境構築と移行、その後の保守など含めた予算感でよろしいでしょうか？

■ ID 4lady

2021年01月28日

ご連絡ありがとうございます。
予算感ですが「環境構築と移行」までを含めております。
保守に関しては別途、予算立て致します。

■ ID 2YrKE

2021年02月01日

質問事項へ回答いただき、ありがとうございます。

■ ID 4lady

コメントする

© LEAGLE, Inc All Rights Reserved

O P Oサーチ12の特徴

法人会員 **400社** 突破！

直近案件に限定した**成果報酬型サービス**

直近案件獲得に時間も労力もコストもかかる「法人マーケティング」をサポート

営業・マーケティング担当者様は
無料会員登録して案件通知を待つだけ

——「O P Oサーチ12」で提供可能な案件例——

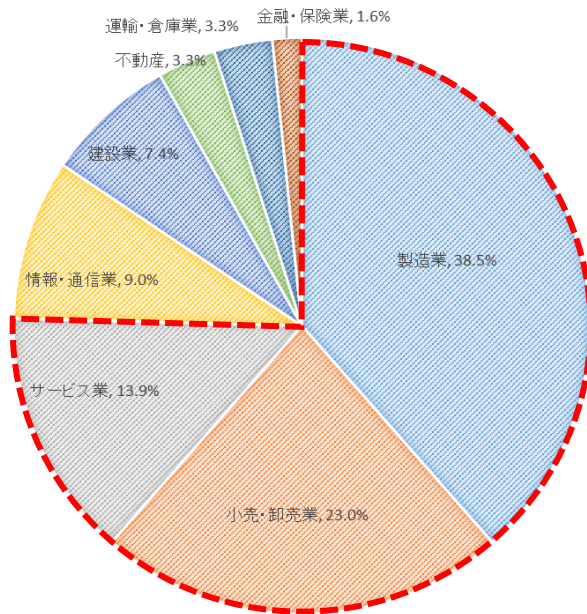
- クラウド（IaaS）移行 ※物理サーバー15台
- 仮想デスクトップ（VDI）構築&移行案件 ※クライアントPC5,000台のVDI移行
- サーバー/ストレージの新規導入/リプレイス案件 ※NAS60TBのオールフラッシュストレージ移行
- エンドポイントセキュリティの強化案件 ※クライアントPC5,000台・既存AVを廃止し、新たにNGAVへリプレイス

2021年10月14日までの案件公開数（クローズした案件を含む）
180案件/150社

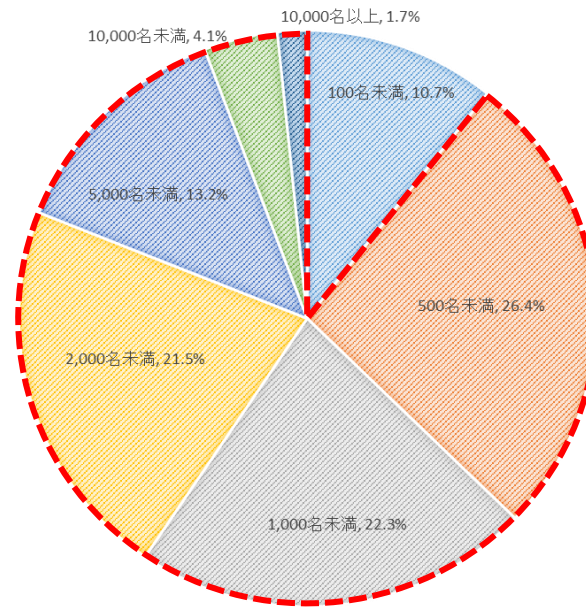
特徴①：案件情報の通知／確認

OPOサーチ12へ案件情報を公開したエンドユーザの会員属性 2020年6月以降に案件公開した150社が対象

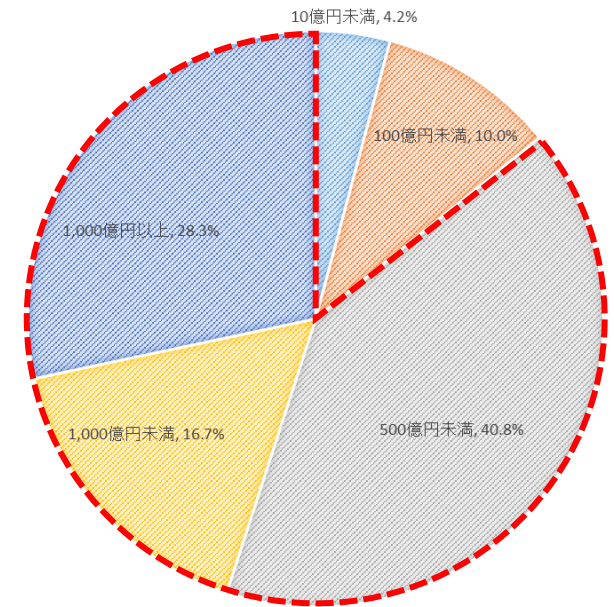
業種



従業員数



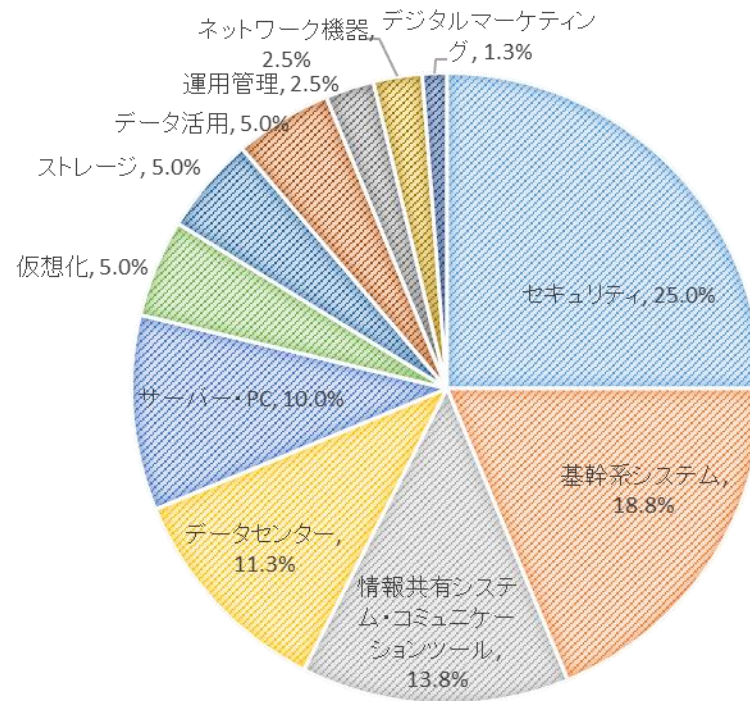
売上高



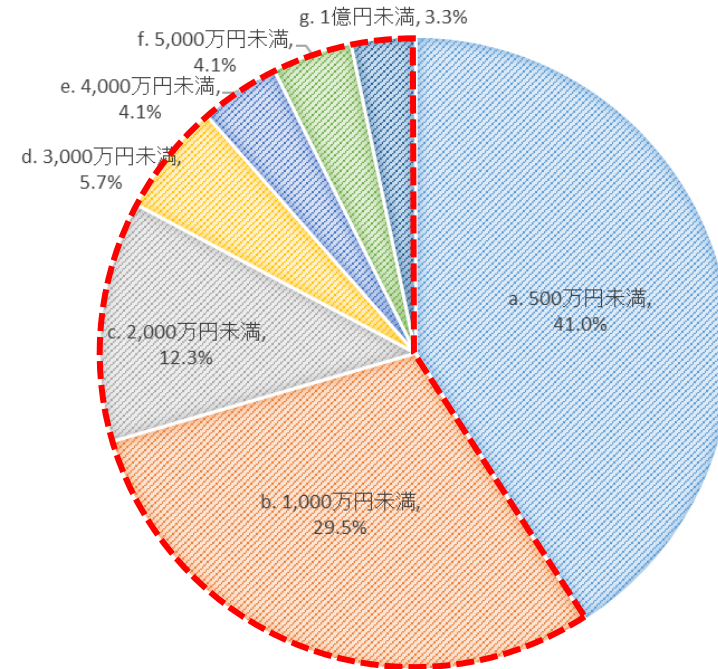
特徴①：案件情報の通知／確認

OPPOサーチ12に公開した案件カテゴリと予算感 2020年6月以降に案件公開した180案件が対象

案件カテゴリ



予算感



OPOサーチ12の利用方法



無料会員登録

案件通知

案件ジャンルと一致する会員に対してのみ通知を行う

案件情報を確認

コメント機能を活用し、追加ヒアリングが可能

エントリー（プレ提案）

案件情報・コメントを踏まえ簡易提案を実施する

エントリー採用通知

Webサイト上で、互いの連絡先情報が確認可能になる

有償サービス：エントリー採用あたり10万円

エントリー不採用通知

要件が合わない・費用感が合わない・既に他社から同様の提案を受けている
既に貴社から提案を受けている



無料会員登録

案件登録

案件ジャンル<全91ジャンル>を選択し、
ジャンル別案件情報<BANT情報>を記載

エントリー確認

簡易提案が要件や予算感など、
希望条件を満たすか確認し、商談に進む
ITベンダーを選択する

エントリー採用

面談/商談希望

エントリー不採用

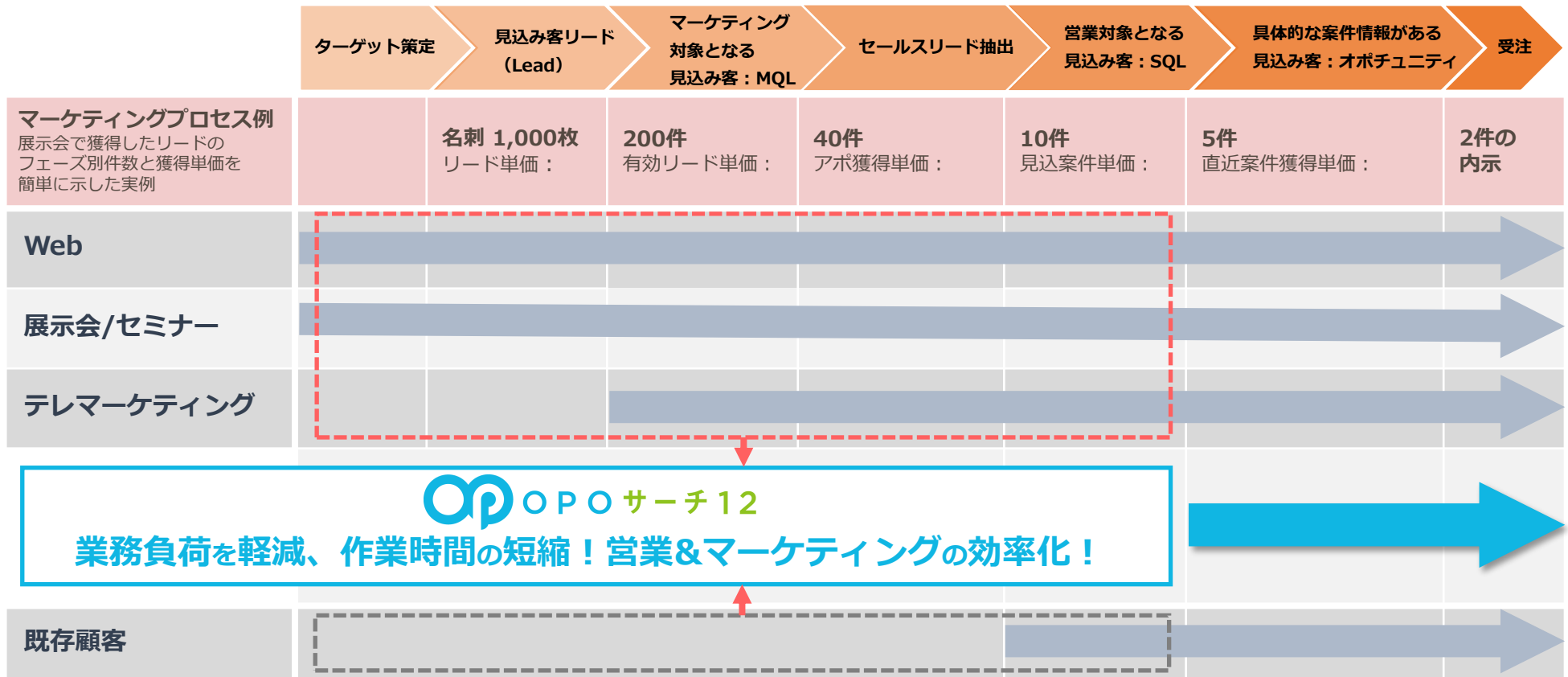


OPOサーチ12でご紹介する案件につきましては、

弊社エンドユーザ向け別サービス  ビジネス∞Encount から選出しています。

OPOサーチ12とその他サービスの比較

具体的な案件がある見込み客の発掘にかかる
業務負担を軽減し、業務効率化を実現



**IT業界に関わる
全ての方の
業務効率化のために**

