



LEAGLE

Professional Sales Company

Webアクセス企業のキーマンリサーチ

自己紹介

名前：上田 幸俊（うえだ ゆきとし）

出身：長崎県

国内ソフトベンダーで法人営業9年

インサイドセールス専門企業でセールス6年

リーグル BPO事業部 マネージャー6年目





会社紹介

商号

リーグル株式会社（LEAGLE, Inc.）

設立

2008年12月

代表

大橋 英明（代表取締役執行役員社長）

拠点

東京都港区虎ノ門1-23-1 虎ノ門ヒルズ 森タワー8F

事業内容

セールス/マーケティングコンサルティングサービス事業

支援領域

デジタルマーケティング、テレマーケティングでのリード獲得から、インサイドセールスのリードナーチャリングまで、ワンストップでサービスを提供

業界実績

SIer、ソフトウェアベンダー、SaaSベンダーに特化した支援実績、累計650社、2000プロジェクト以上



本テーマのポイント

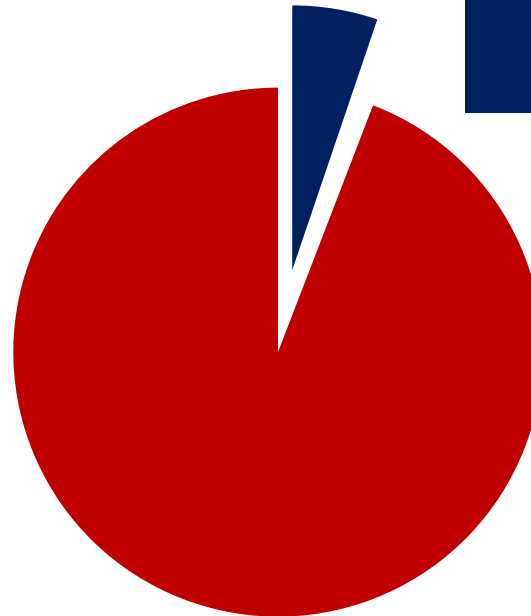
Webへアクセスした人のうち、
CVしないが約90%

CV数
(全体の数%)

CVしていない

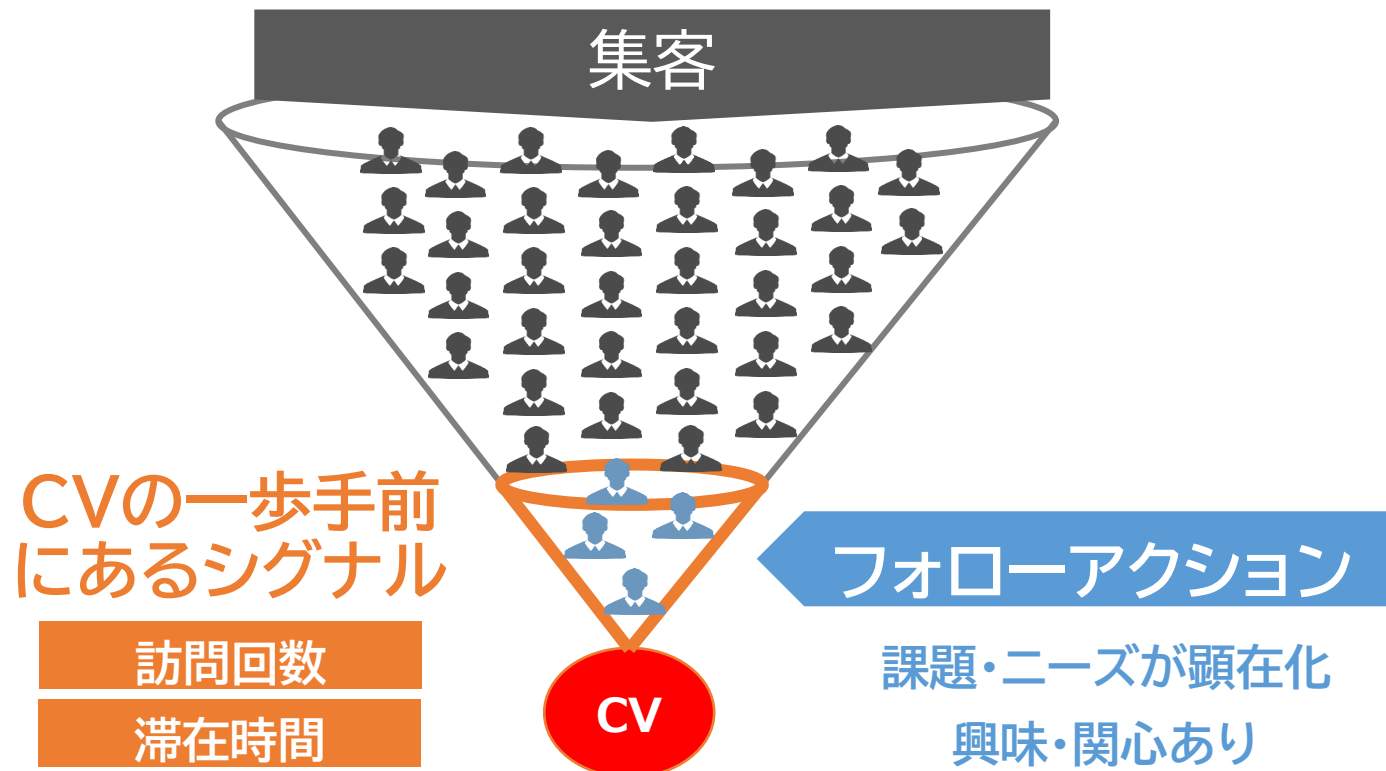
個人特定できていない状態

- ・ アクセス履歴
- ・ 閲覧の多いページ
- ・ IPアドレスによる企業識別



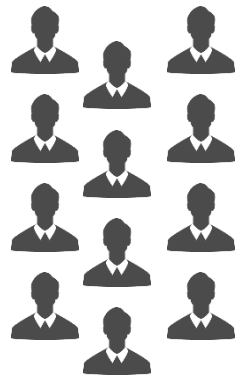
リード化する方の特徴

Webへアクセスした人のうち、
CVしないが約90%



キーマンリサーチのイメージ

Webアクセス企業の キーマンリサーチイメージ



Web
集客施策



CVした人

CV数しなかった人

課題・ニーズが顕在化
興味・関心あり



商談
連絡許諾

IPアドレスによる
企業識別

×

ハウスリスト

Webサービス

インターネット

コールドコールのキーマン接続率（参考：和泉さん）

緊急事態宣言前

40%



緊急事態宣言直後

27%



現在

33%



リーグルの特徴

プロジェクトの名乗り

クライアント名
名乗り

一般的



リーグル名
名乗り



弊社独自

リーグルDBについて

弊社が**10年**かけ蓄積した
システム選定に携わるキーマン情報

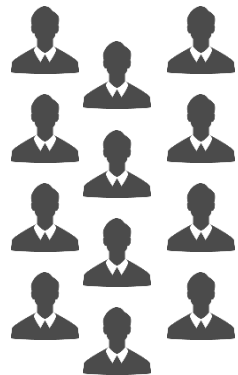
抽出条件の**カスタマイズ**に対応

約50,000名のシステム選定者情報

情報シス以外の部門にも対応

キーマンリサーチのイメージ

Webアクセス企業の キーマンリサーチイメージ



Web
集客施策



CVした人

CV数しなかった人

課題・ニーズが顕在化
興味・関心あり



商談
連絡許諾

IPアドレスによる
企業識別

×



ト
ス
ット



ご清聴ありがとうございました。

Fin